



Dein Weg zum\*r zertifizierten  
Profile Dynamics® Berater\*in

# Ausbildungsinfo 2023



# Inhaltsübersicht

- [Ausbildungsinhalte – Modul I & Modul II](#)
- [Dein Weg zur Zertifizierung](#)
  - [\*\*Online:\*\* Ablauf, Kosten & Termine](#)
  - [\*\*Präsenz:\*\* Ablauf, Kosten & Termine](#)
- [Ausbildungs-Team](#)

# Profile Dynamics® Ausbildung – Modul I

Profile Dynamics® gibt Einsicht in die individuellen Antreiber von Menschen, ihre Bedeutung für das menschliche Handeln und Denken und deren Einfluss auf Teams und Organisationen.

## Themen und Inhalte der Ausbildung:

- Die Theorie von Clare W. Graves und Spiral Dynamics (Cowan & Beck)
- Eine ausführliche Einführung in die sieben Wertesysteme von Profile Dynamics®
- Verständnis für die Beziehung zwischen sichtbarem Verhalten und nicht sichtbaren Antreibern



# Profile Dynamics® Ausbildung – Modul I

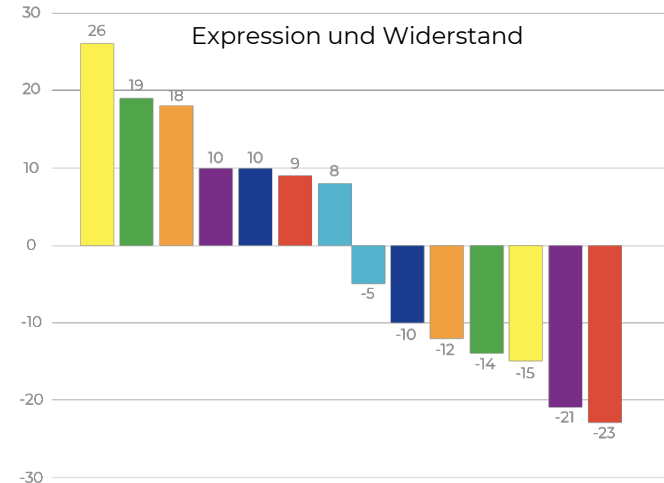
## Themen und Inhalte der Ausbildung:

- Dynamik und Interdependenzen der Wertesysteme
- Praxisbezug: Individuelle Profile und Zusatzmodule in ihrer Anwendung

Nach Abschluss von Modul I kannst du:

- Menschen in ihren persönlichen Fragestellungen begleiten.
- Die Werte- und Motivanalysen für deine Coaching-, Trainings- und Teamprozesse nutzen.

Für die Arbeit mit Gruppen bieten wir darauf aufbauend, **Modul II Arbeiten mit Teams** an.



Die Wertesysteme unterscheiden sich in individuumorientiert und umgebungsorientiert

# Arbeiten mit Teams – Modul II

In der Ausbildung **Arbeiten mit Teams** liegt der Fokus auf den Einsatz von Profile Dynamics® in der Team- und Organisationsentwicklung.

## Themen und Inhalte der Ausbildung:

- Stärken und Fallstricke im Hinblick auf die Aufgaben und das Arbeitsumfeld des Teams
- Positive Allianzen und Spannungen im Team erkennen
- Wie ist die vorherrschende Teamkultur, z. B. Führungs-, Kommunikations-, Konfliktkultur?
- Getting started – Arbeiten mit dem Profile Dynamics® DataViewer: Software für die Abbildung von Teamprofilen und zur effektiven Teamanalyse



# Arbeiten mit Teams – Modul II

## Themen und Inhalte der Ausbildung:

- Fallbeispiele aus der Praxis mit unterschiedlichen Fragestellungen, z. B. Konflikte, Change, Teamentwicklung

Nach Abschluss von Modul II kannst du:

- Profile Dynamics® für verschiedene HR-Themen nutzen:
  - Die Entwicklung von Teams vorantreiben
  - Change Prozesse begleiten
  - Konfliktlösungen konstruktiv unterstützen
  - Führungskräfte in ihrer Entwicklung fördern
- Eigene Workshops mit Profile Dynamics® konzipieren



Jeder Mensch hat seine ganz persönlichen Vorstellungen von Zusammenarbeit und Entwicklung.

# Weitere Leistungen

- + Eine persönliche Profilanalyse mit ausführlichem Bericht
- + Eigene Verwaltungsseite/ Backend, inkl. 5 „Starter“ Analyse-Codes (im Wert von 575,00 €)
- + Profile Dynamics® Team Software: DataViewer (Bestandteil von Modul II)
- + Einen Lizenzvertrag ohne jährliche Lizenzgebühr
- + Umfangreiche Ausbildungsunterlagen sowie Zugriff auf unsere Fachbeiträge und Präsentationsvorlagen
- + Möglichkeit der Teilnahme an kostenlosen
  - + Auffrischungs- und Vertiefungskursen,
  - + Transfer-Coachings und Supervision,
  - + monatlichen Netzwerktreffen sowie
  - + Events zu spannenden, aktuellen Themen
- + Persönliche Ansprechpartner & Support

# Dein Weg zur Zertifizierung

## Online

### Modul I/ Basis-Ausbildung

1. E-Learning	24 Stunden
2. Fragen & Antworten	4 Stunden
3. Zertifizierung	4 Stunden
4. Getting started 1: Einführung in die Verwaltungsseite/ Backend	1,5 Stunden
5. Getting started 2: Transfer-Coaching/ Supervision	2 Stunden

### Modul II/ Arbeiten mit Teams

6. Arbeiten mit Teams: Fallbearbeitung mit dem DataViewer	16 Stunden
7. Getting started: Transfer-Coaching/ Supervision	2 Stunden

## Präsenz

### Kompakt-Ausbildung Modul I und II in 2 x 2 Tagen

1. Modul I: Basis-Ausbildung	2 Tage
2. Zertifizierung	1 Stunde
3. Getting started 1: Einführung in die Verwaltungsseite/ Backend	1,5 Stunden
4. Modul II: Arbeiten mit Teams	2 Tage
5. Getting started 2: Transfer-Coaching/ Supervision	2 Stunden



Ablauf, Kosten & Termine


# Online Ausbildung

# Modul I: Ablauf und Termine 2023

E-Learning	Fragen & Antworten	Zertifizierung 	Getting started 1	Getting started 2	Modul II
24 Std. online	4 Std. online	4 Std. online	1,5 Std. online	2 Std. online	
Start frei wählbar	Mo 09.00 – 13.00 Uhr	Fr 09.00 – 13.00 Uhr	Mo 18.00 – 19.30 Uhr	Fr 09.00 – 11.00 Uhr	
<a href="#">Anmeldung</a> 	16. Jan.	20. Jan.	23. Jan.	3. Feb.	
	13. Feb.	17. Feb.	20. Feb.	3. März	
	20. März	24. März	27. März	21. Apr.	
	24. Apr.	28. Apr.	(Di) 2. Mai	15. Mai	
	8. Mai	12. Mai	15. Mai	26. Mai	
	19. Jun.	23. Jun.	26. Jun.	7. Jul.	
	4. Sept.	8. Sept.	11. Sept.	22. Sept.	
	9. Okt.	13. Okt.	16. Okt.	27. Okt.	
13. Nov.	17. Nov.	20. Nov.	1. Dez.		

1.795,00 € zzgl. MwSt.

# Modul II: Ablauf und Termine 2023



	<b>Arbeiten mit Teams</b>	<b>Getting started</b>
	<b>2 Tage online</b>	<b>2 Std. online</b>
	<b>Di &amp; Mi</b> <b>09.00 – 16.00 Uhr</b>	<b>Fr</b> <b>09.00 – 11.00 Uhr</b>
<b>Anmeldung</b> 	21. und 22. Mrz.	31. Mrz.
	30. und 31. Mai	16. Jun.
	27. und 28. Jun.	14. Jul.
	19. und 20. Sept.	6. Okt.
	17. und 18. Okt.	10. Nov.
	21. und 22. Nov.	8. Dez.

Ablauf, Kosten & Termine

# Präsenz Ausbildung

# Kompakt-Ausbildung 2 x 2 Tage / Präsenz 2023



	<b>Modul I: Basis-Ausbildung</b>	<b>Zertifizierung</b> 	<b>Getting started 1</b>	<b>Modul II: Arbeiten mit Teams</b>	<b>Getting started 2</b>
	<b>2 Tage</b>	<b>1 Std. online</b>	<b>1,5 Std. online</b>	<b>2 Tage</b>	<b>2 Std. online</b>
<b>Anmeldung</b>	<b>Do &amp; Fr</b> <b>09.00 – 17.00 Uhr</b>	<b>Mo / Di</b> <b>indiv. Terminabsprache</b>	<b>Di</b> <b>18.00 – 19.30 Uhr</b>	<b>Do &amp; Fr</b> <b>09.00 – 17.00 Uhr</b>	<b>Fr</b> <b>09.00 – 11.00 Uhr</b>
	2. und 3. Mrz.	6. oder 7. Mrz.	7. Mrz.	23. und 24. Mrz.	21. Apr.
	26. und 27. Okt.	(Mo) 30. Okt.	(Mo) 30. Okt.	23. und 24. Nov.	8. Dez.
<b>In-House</b> Zertifizierungen auf Anfrage möglich – <a href="#">sprechen Sie uns gerne an!</a>					

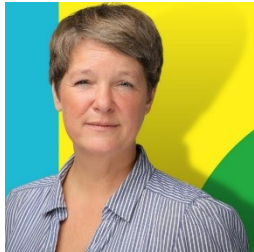
3.790,00 € zzgl. MwSt.

# Dein Ausbildungs-Team



**Robert Siegers**

r.siegers@profiledynamics.de  
+49 (0) 4131 22 600 52



**Emilie Rabe**

e.rabe@profiledynamics.de  
+49 (0) 4131 22 600 50



**Wibke Schindler**

w.schindler@profiledynamics.de  
+49 (0) 4131 22 600 50



[Anmeldung](#) & Terminabsprachen

**Minou Khadjavi**

m.khadjavi@profiledynamics.de  
+49 (0) 4131 22 600 51

